

An aerial photograph of Central Park in New York City, with the dense green trees in the foreground and the city skyline in the background. The skyline includes several prominent skyscrapers, such as the Empire State Building, and the Manhattan Bridge is visible in the distance. The sky is a clear, deep blue with a few wispy clouds.

Royalis Investments

Presentatie – 2025

Investeren vanuit een groter perspectief

Waarom Royalis

De ongebreidelde honger naar winst en succes in combinatie met hoge verwachtingen op de kortst mogelijke termijn zet bedrijven onder hoogspanning. Het gevaar is dat veelbelovende bedrijven onvoldoende ruimte krijgen om hun volledige potentieel te benutten. We geloven dat we samen betekenisvolle bedrijven kunnen bouwen die een blijvende impact hebben en bijdragen aan een betere toekomst.

Investeringsfilosofie

Wij vinden groei pas écht inspirerend als het resultaat meer is dan winst en geld alleen. Daarom investeren wij in ondernemingen én ondernemers, waarbij we ons richten op de lange termijn. Wij zijn ervan overtuigd dat het creëren van sterke marktleiders tijd kost. Daarom offeren we ook geen lange termijn overwinning op voor korte termijn succes. Wij hechten daarbij grote waarde aan persoonlijk contact en actieve betrokkenheid.

Aanpak in de praktijk

Royalis is in 2018 ontstaan na het vertrek van Bart Kuijpers bij Coolblue. Recent is fonds II gestart met een omvang van €40 miljoen. Hierbij richten we ons op Nederlandse bedrijven met een bewezen businessmodel en een EBITDA vanaf €2 miljoen. Bedrijven die het in zich hebben om uit te groeien tot de marktleiders van morgen. Hierbij investeren we veelal vanuit een minderheidsbelang.

Oorsprong



In 1999 start Bart Kuijpers, samen met Pieter Zwart en Paul de Jong, Coolblue. Dit bedrijf groeit uit tot één van de grootste online retailers in de Benelux.

Een doordachte start van Royalis met een versnelling in de groei

2018

Het ontstaan van het idee

Ontstaan vanuit vriendschap

Bart Kuijpers besluit een nieuwe weg in te slaan. In gesprek met jeugdvriend Maurits Roose ontstaat er een nieuw idee.

Royalis Investments

Hoe zou het zijn om een familie van betekenisvolle bedrijven te bouwen die met elkaar lange termijn waarde creëren?

2018 – 2024

Start van Royalis en fonds I

Een duidelijke missie

Ondernemers écht steunen met geduldig kapitaal, maar ook met een persoonlijke betrokkenheid en proactieve aanpak.

Start eerste fonds van €20 miljoen

Royalis investeert in diverse veelbelovende bedrijven, voornamelijk in de vorm van minderheidsbelangen.

2025

Verdere groei met fonds II

Nieuwe fase

Uitbreiding van het team met de komst van Erik in 't Groen (ex Rabobank en PwC) en doorontwikkeling van het profiel van Royalis.

Tweede fonds van €40 miljoen

Met het nieuwe fonds verschuift de focus naar bedrijven met een bewezen businessmodel en een EBITDA vanaf €2 miljoen.

Gaat het niet te vaak over snelle winst en te weinig over lange termijn waarde?

We zien dat snelle winst een prijs heeft.

- De ongebreidelde honger naar winst en succes, in combinatie met hoge verwachtingen op de kortst mogelijke termijn, lijkt eindeloos.
- Het lijkt alsof dit ook steeds verder wordt opgejaagd. Met alle gevolgen van dien: de houdbaarheid van deze manier van werken en leven staat onder hoogspanning.
- Het gevaar is dat veelbelovende ondernemingen onvoldoende ruimte krijgen om hun volledige potentieel te benutten.

Er is meer dan nooit genoeg

Dat is wat wij geloven

We geloven dat we samen met ondernemers betekenisvolle bedrijven kunnen bouwen die een blijvende impact hebben en zo bijdragen aan een betere toekomst. Wij vinden daarbij groei pas écht inspirerend als het resultaat meer is dan winst en geld alleen.

Wij willen het potentieel in bedrijven aanboren, versterken en daardoor samen bouwen aan sterke marktleiders. Dus nemen wij daar graag de tijd voor. Want wij zijn ervan overtuigd dat dit uiteindelijk veel meer waarde oplevert.

Belofte

Om een bedrijf op een goede manier te laten groeien, moeten veel factoren kloppen. Is er dan eigenlijk nog wel ruimte voor een focus op lange termijn?

Een groter perspectief

Dat is wat wij beloven

Royalys investeert met geduldig kapitaal. Omdat het creëren van sterke marktleiders tijd kost. Met geduld ontstaat er ruimte om dat potentieel te laten ontwikkelen. Daarnaast bieden we brede ondersteuning waar dat nodig is. Wij faciliteren graag met tijd, kennis en de ervaring vanuit een breed netwerk. Zo bouwen we aan een beweging die bestaat uit ondernemers die denken en werken vanuit een groter perspectief.

Royalys gaat altijd voor meer. Wij geloven dat we meer kunnen bereiken als mensen echt verbinden. Want als het lukt om te verbinden, is er meer ruimte om elkaar te begrijpen, te inspireren en verder te helpen. Om samen meer impact te maken. Want resultaat heeft zoveel meer kpi's dan winst en geld.

Royalys kijkt graag verder én breder. Daarom investeren wij in ondernemingen én ondernemers. Wij gaan voor business én leiderschap. Daardoor kunnen we samen bouwen aan toekomstbestendige groei met meer impact.

Wij investeren met lange termijn kapitaal vanuit een persoonlijke en betrokken aanpak

Personal Approach

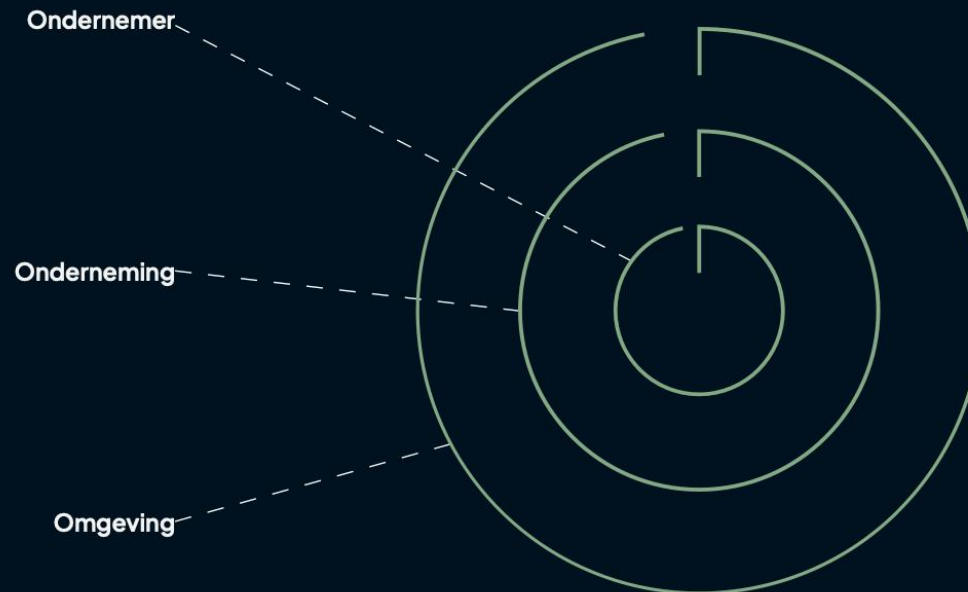
We komen graag langszij om mee te denken en ervaringen te delen als dat nodig is. Altijd op een manier en op een moment dat dit het beste past.

Patient Capital

Wij investeren graag in bedrijven met potentieel. Altijd met een focus op de lange termijn. Alleen zo kunnen we het potentieel volledig benutten.

Proactive Engagement

Wij doen er alles aan om samen te werken aan stevige en verantwoorde groei. Daarmee creëren we blijvende impact binnen het bedrijf. Impact waarvan we geloven dat die verder reikt dan de onderneming alleen.



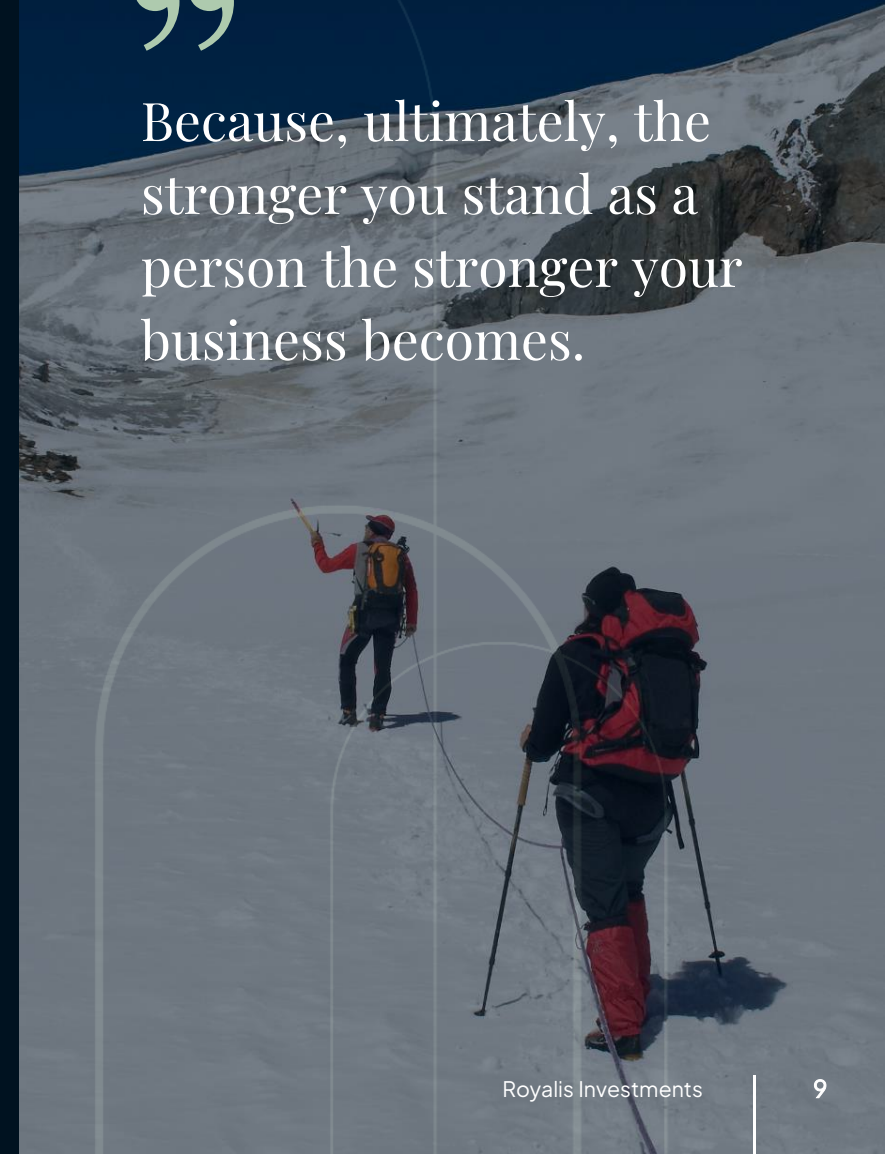
Het is een reis die we samen willen maken

Aan de top kan het soms eenzaam voelen.

Wij begrijpen dat en juist daarom hechten wij grote waarde aan persoonlijk contact met ondernemers en hun team. Niet omdat we willen controleren, maar vanuit oprechte betrokkenheid. Wij zijn daarom graag dichtbij, om met elkaar op te lopen. Om onze ervaringen te gebruiken voor zaken waar je als ondernemer 's nachts wakker van ligt. Dit doen we vanuit de overtuiging dat jouw ontwikkeling als ondernemer key is voor de groei van je business.

”

Because, ultimately, the stronger you stand as a person the stronger your business becomes.



Het vraagt geduld om het volledige potentieel te benutten

Het opbouwen van sterke marktleiders kost tijd.

En daar is dus geduld voor nodig. Als het lukt om geduld de ruimte te geven, kan een bedrijf dit benutten om ook echt waarde te ontwikkelen. Het is onze diepgewortelde overtuiging om lange termijn overwinning nooit op te offeren voor het succes op de korte termijn. Daarom hanteren wij bij al onze investeringen een flexibele exit-investeringshorizon en participeren we bij voorkeur met een minderheidsbelang.

”

Offer geen lange termijn overwinning op voor korte termijn succes.

Bart Kuijpers,
special partner Royalis
mede-oprichter Coolblue

Expertise als sleutel om potentieel te ontsluiten

Extra kapitaal maakt het makkelijker om te groeien. Onze ervaring is dat juist ook extra expertise nodig is in deze fase van groei. Wij delen graag de lessen vanuit onze uitgebreide ervaring. Waar nodig kunnen we zo versnelling aanbrengen op specifieke thema's. Daarbij verbinden we je waar nodig met top level experts uit ons netwerk. Dit doen we graag doelgericht, zodat je waardevolle tijd wint.

Bij dit alles streven we ernaar dat ondernemers zich echt onderdeel voelen van het Royalis-netwerk. Dit is een netwerk met 100+ ondernemers en adviseurs en dus een bron van kennis, ervaring en inspiratie. Samen vormen we een familie van gelijkgestemden, die uitdagingen en successen delen.



Investeringscriteria

Ondernemend management

We richten ons op bedrijven die zich klaarmaken voor een volgende fase. Daarom willen we een aantoonbaar ondernemende rol zien bij het management.

Investeren met een minderheidsbelang

Voorkeur voor een minderheidsbelang van circa 30% waarbij management een leidende rol blijft spelen in de onderneming.

Investeringsbedrag

Onze investeringsfocus ligt op gevestigde bedrijven met een EBITDA vanaf €2 miljoen en een minimale investering van €4 miljoen per deelname.

Sectoren en hoofdkantoor

Investeringsbij voorkeur in IT, e-commerce, handel en dienstverlening. Kernactiviteiten vinden plaats in Nederland.



Team



Maurits Roose
Managing Partner

- Na zijn studie bedrijfskunde is Maurits actief in verschillende rollen waaronder als directeur van een landelijke christelijke jongerenorganisatie
- Maurits besluit samen met Bart in 2018 Royalis op te richten
- Hij is samen met Erik verantwoordelijk voor de algehele aansturing en ondersteuning van deelnemingen



Erik in 't Groen
Managing Partner

- Erik is actief geweest als bankier bij de Rabobank en als adviseur binnen o.a. de Deals praktijk van PwC.
- Sinds 2024 actief bij Royalis en medio 2025 als managing partner
- Actief als toezichthouder bij zorgorganisaties en kerken, ontwikkelaar van vastgoed en auteur van boeken over turnaroundmanagement



Bart Kuijpers
Special Partner

- Bart is mede-oprichter van Coolblue, dat is uitgegroeid tot één van de grootste online retailers in de Benelux
- Binnen Royalis op strategisch niveau betrokken en daarnaast als klankbord voor directies van deelnemingen
- Betrokken bij verschillende maatschappelijke initiatieven en als spreker vanuit zijn passie voor geloof en ondernemerschap



Jaco Havelaar
Financial Controller

- Na studie Accountancy werkzaam geweest voor als financial controller bij o.a. Royal Reesink en Blokker
- Sinds 2021 werkzaam bij Royalis en verantwoordelijk voor de financiële processen binnen Royalis

Een blijvende bijdrage in de gezondheidsmarkt waarborgen

Intermax bestaat 30 jaar en is een toonaangevend Nederlands Managed IT-bedrijf gespecialiseerd in veilige en schaalbare cloud- en IT-diensten voor zorg-organisaties. Met meer dan €35 miljoen aan terugkerende omzet en 200+ professionals bieden zij maximale betrouwbaarheid en innovatie. Als meest gecertificeerde cloudsourcing-organisatie van Nederland garanderen zij de hoogste kwaliteits- en veiligheidsstandaarden. Bovendien wordt alle data 100% in Nederland opgeslagen, voor optimale gegevensbescherming en naleving van wet -en regelgeving.

Royalits heeft Intermax Group ondersteund bij het ontwikkelen van een heldere groeistrategie en het versterken van het managementteam. Het bedrijf is gegroeid van één onderneming naar een familie van bedrijven, dankzij een actieve buy & hold-strategie. Daarnaast is er een Raad van Commissarissen ingesteld, met ervaren industry experts die strategisch advies en richting geven. Dit alles met behoud van de sterke familiecultuur en klantgerichte aanpak, die Intermax uniek maakt in de markt.

”

De betrokkenheid van Royalits is persoonlijk en oprecht. Dit geeft vertrouwen en is de ideale basis voor een goede samenwerking.

Ludo Baauw,
Group CEO en DGA

Bouwen aan internationale schaalbaarheid

NewCompliance is een marktleider in gezondheidszorgtechnologie, gespecialiseerd in het integreren van real-time data om de efficiëntie en veiligheid in chirurgische omgevingen te verbeteren. Het ACTiQ-platform wordt al gebruikt in meer dan 20 ziekenhuizen in Nederland, waarmee het de patiëntenzorg en workflows optimaliseert. Met kantoren in Den Haag en Houston heeft NewCompliance zowel nationale als internationale impact. Het team van 40 professionals werkt continu aan innovatieve oplossingen voor de zorgsector.

Royalis heeft NewCompliance ondersteund bij het versterken van het managementteam door een Amerikaanse CEO aan te stellen, wat de internationale groeistrategie ondersteunde. Door commerciële, fiscale en juridische ondersteuning te bieden, is er bijgedragen aan de succesvolle uitbreiding naar de VS, wat resulteerde in een strategische partnerovereenkomst met Stryker. Er is een Raad van Commissarissen geïnstalleerd om de strategische richting van het bedrijf verder te versterken. Hiermee is NewCompliance in staat gesteld zijn internationale ambities verder te realiseren en internationaal te groeien.





Royalis Investments

Een groter perspectief

Royalis Investments



Maurits Roose
Managing Partner

maurits@royalisinvestments.com
06 – 48 93 35 15



Erik in 't Groen
Managing Partner

erik@royalisinvestments.com
06 – 83 20 63 87

Annastraat 2C
3062 KA Rotterdam

Zeisterweg 82
3931 MG Woudenberg

info@royalisinvestments.com
www.royalisinvestments.com